

Die Objektiven – auch subjektiv besonders empfehlenswert

Eine Kundin bringt es in ihrer Bewertung auf den Punkt. Sie schreibt: „Objektiv: Tatsächlichkeit, Gegenständlichkeit, Sachlichkeit ist die Bedeutung dieses Wortes. Und es trifft genau auf „DIE OBJEKTIVEN“ zu. Dazu kommen beste Beratung, fachliche Kompetenz, stets freundliche und schnelle Einigung bei allen Fragen und eigenen Wünschen“.

„Das ist eine schöne Bestätigung dafür, dass maßgeschneiderte Kundenorientierung im Mittelpunkt unseres Tuns steht“, freut sich Inhaber Dirk Hobbie. Der gelernte Bankkaufmann, Immobilienfachwirt und Gutachter ist bereits seit 1998 als Makler in Oldenburg tätig. 2003 gründete er seine eigene Immobiliengesellschaft mit dem Ziel, Kunden beim Hausverkauf unabhängig zu beraten und zur Seite zu stehen. Unterstützt wird er dabei von seinem langjährigen und erfahrenen Mitarbeiter Philipp Laszkiewitz, der als Immobilienfachwirt ebenfalls für eine hohe fachliche Kompetenz steht. Die Objektiven legen Wert darauf, die komplette Transparenz zu gewährleisten. Dieser Anspruch beinhaltet nicht nur Zuverlässigkeit, Schnelligkeit und Freundlichkeit, er geht weit über sämtliche Prozesse ihrer Dienstleistungen hinaus:

Online-Ratgeber

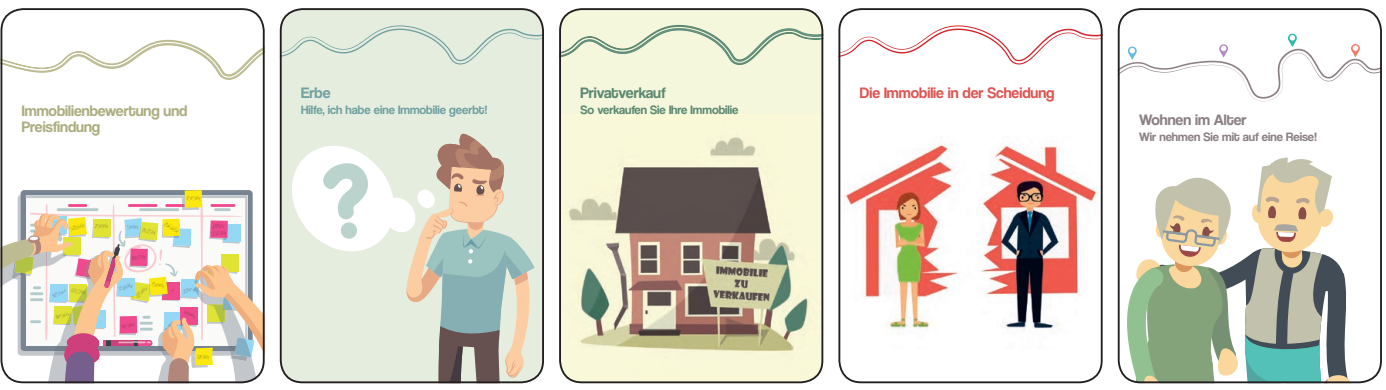
Ganz neu wurde auf der Homepage ein Online-Ratgeber rund um die Immobilie eingestellt. In sechs Filmen referiert Dirk Hobbie verständlich und strukturiert zu Themen wie „Was ist meine Immobilie wert?“, „Erben und Immobilien“, „Immobilien privat verkaufen“, „Scheidung und Immobilien“ und “Wohnen im Alter“. Die konkreten Fachinformationen können jeweils auch als E-Book heruntergeladen werden. Darüber hinaus sind auch die Fachvorträge des Referenten und Fachbuchautors Dirk Hobbie digital abrufbar.

Immobilienbörse Weser-Ems

Dirk Hobbie ist Gründer und Vorsitzender der Immobilienbörse Weser-Ems, einem im Jahr 2010 entstandenen Verbund von mittlerweile über 60 Maklern, Bauträgern, Hausverwaltern und Banken. „Wir sind ein Fortbildungsnetzwerk“, unterstreicht Dirk Hobbie. Die Kunden profitieren nicht nur von einem großen Angebot an Häusern und Wohnungen, sondern auch von der Erfahrung und Leistungsstärke aller an dem Partnernetzwerk beteiligten Firmen. Die Mitglieder haben sich selbst zu Qualität und Zuverlässigkeit verpflichtet und engagieren sich für bessere Dienstleistungen und hohe Qualitätsstandards.

Handwerker-Portal

So wurde das Branchen-Netzwerk nun auch für Handwerker und immobiliennahe Dienstleister geöffnet. „Gute Handwerker sind schwer zu finden“, so Dirk Hobbie: „Deshalb hat die Immobilienbörse Weser-Ems ein Empfehlungsportal für die Weser-Ems- Region entwickelt. Über eine App und im Internet können Wohnungseigentümer, Mieter und Hausverwalter nun Handwerker finden, die von den Mitgliedern der Immobilienbörse Weser-Ems explizit empfohlen werden und im Portal bewertet werden können. Über 150 Handwerker aus der Region finden sich hier, mit ihrer Leistungsbeschreibung und einem Bild des Geschäftsinhabers. Die Persönlichkeitsfaktoren spielen eine wichtige Rolle. „Wir empfehlen nur Leute, die wir auch persönlich kennen“, so Dirk Hobbie: „Mit dem Netzwerk bieten wir unseren Kunden beim Hauskauf einen echten Mehrwert“.
Mehr Informationen unter www.dieobjektiven.de



Die Objektiven informieren mit einem neuen Online-Ratgeber rund um die Immobilie. BILD: PRIVAT

Mitglied im BVFI - Bundesverband für die Immobilienwirtschaft – www.bvfi.de

Immobilien professionell und sicher verkaufen!

Donnerstag, 21. November 2019
18.30 – 20.00 Uhr
Hotel Voss
Bahnhofstr. 17, 26655 Westerstede

VORTRAG

Wie präsentiere ich meine Immobilie? Wie führe ich eine Besichtigung? Ist der Käufer solvent?
Mit Hilfe von neun Vermarktungstipps erklären wir Ihnen, worauf Sie bei einem privaten Immobilienverkauf besonders achten sollten.
Um Anmeldung wird gebeten unter **0441 35036080** oder **info@mayer-dau.de**. *Der Eintritt ist kostenfrei.*

Referent: Benjamin Dau, Mitglied im BVFI – Bundesverband für die Immobilienwirtschaft, Landesdirektor Emsland und Geschäftsführer der Mayer & Dau Immobilien GmbH

HIER SIND SIE IN GUTEN WÄNDEN.
KAI ARNOLD IMMOBILIEN
www.kai-arnold.de
(0441) 99 876 890

THEMA DER WOCHE
Erbschaft
Immobilie geerbt und dann? Was Sie jetzt unbedingt alles beachten müssen!
Fordern Sie unseren kostenlosen Ratgeber an oder rufen Sie uns an!
van Döllen IMMOBILIEN
T 0441-34 04 90 90
info@van-doellen.de
www.van-doellen.de/wissenswertes

DIE OBJEKTIVEN IMMOBILIEN
Theaterwall 37 · 26122 Oldenburg · Tel. 0441-957 23 20
Email kontakt@dieobjektiven.de · www.dieobjektiven.de
Mitglied in der Immobilienbörse Weser-Ems


Oldenburg / Bürgerfelde
Heller Bungalow mit Potential
Der Bungalow nahe dem großen Bürgerbusch stammt aus dem Baujahr 1958 und wurde 1963 und 1971 erweitert. Die Wohn/Nutzfläche von ca. 209 m² verteilt sich auf 4 Zimmer nebst Wintergarten. Das Grundstück mit ca. 765 m² ist süd-westlich ausgerichtet und bietet einen sichtgeschützten Garten. Bedarfsausweis, 438,6 kWh/(m²a), Gas, Bj. 2002. Kaufpreis: 349.000,- €. Käufercourtage 5,95 %. Objekt Nr. 1190L336.
NORD/FM
Telefon: (0441) 237-1030
eMail: makler@blb-immobilien.de
Internet: www.blb-immobilien.de

Attraktive Immobilienangebote

Gepfl. EFH in zentr. Kurortlage in Bad Zwischenahn, Grdst.335m², Wfl./Nfl.ca. 98 / 11 m², 5 ZK 2 Bd., Südost-Terr., Bj.´53 / ´14, E: wurde beantragt, **KP 525.000,- €**

Attraktive City-Lage in Oldenburg! Büro-/Praxisfl.; teilbar in 3 Einheiten (84/84/83 m²), Bj.´69 / renov. 2017-2019, E: wurde beantragt; **Mietpreis je Einh. 1.004,- €**
Friedrichs IMMOBILIEN seit 1946
Georgstraße 2 a, 26160 Bad Zwischenahn
Lange Straße 91, 26122 Oldenburg
www.immobilien-friedrichs.de / Tel. 0441 972135-0
ivd
Exklusiv-Partner der: Volksbank Oldenburg eG


Immobilien richtig verkaufen
Fachvortrag anschauen unter:
www.dieobjektiven.de/videos

NWZ IMMO
NWZ-Immo.de
Dein Immoportal mit über 34.000 regionalen Angeboten